Hausmening / Amstetten – 2020/5/7

**从小玻璃店到市场上的大型企业**

Glas Lang GmbH 拥有 60 名员工，在两个运营地拥有 9,500 平方米的工作面积，如今已有 50 多年的历史，这是 Glas Lang GmbH 的硬事实，该公司成功活跃于玻璃生产和玻璃建筑领域。在基础玻璃、钢化安全玻璃（ESG）、半钢化玻璃（TVG）、夹胶安全玻璃（VSG）、搪瓷玻璃以及防火玻璃和纳米涂层玻璃的生产中，Glas Lang 具有绝对的核心竞争力。 正确的投资可以服务于未来的趋势。

**Glas Lang 的发展历史**

1965 年，公司由老 Otmar Lang 在 Mondsee-Tiefgraben 成立。1995 年，除玻璃店外，Glas Lang 开始生产玻璃。

使用钢化炉、研磨设备和钻孔设备，生产钢化玻璃。小 Otmar Lang 于 2000 年接管了父亲的公司，并主要开发公司的产品，以便服务于潜在的未来市场，例如幕墙、玻璃、安全玻璃、太阳能行业、门领域、批发商供应等。

由于客户数量的增长，第一个车间很快就显得太小，2010 年生产扩大，建立了位于 Mondsee 的第二个工厂。另外，重点方向是夹胶安全玻璃。

Glas Lang 和 LiSEC 之间的合作始于投资购买 LiSEC 层压系统。“即使那样，我们已经做出了与附近公司合作的决定。得益于快速的支持和快速的解决方案，可以将停机时间减至最少，并提高我们自己的客户满意度。” 小 Otmar Lang 说。

如今，钢化玻璃和夹胶玻璃是公司最重要的产品。

**使用当今的创新机器，成就明天的优质产品**

2019年，Glas Lang 投资了LiSEC SplitFin（EPS和MRX），它是一款配有水刀的打磨系统，可进行钻孔和铣削。小 Otmar Lang 知道：“作为一名企业家，必须意识到时代的征兆，必须保持清醒并愿意投资，这才是一个好的企业家！”

对于Lang 公司而言，新的加工机可以高效地生产，并实现高产量和最高质量，非常重要。在“塔”中研磨、钻孔和喷水对公司而言不适合，因为圆周加工与内部加工相脱离。因此决定投资购买新的加工机。

“除了玻璃的最佳固定、所使用的吸盘和内置的主轴技术外，机器的优势还有，不仅可以使用水束加工，而且可以钻孔，总而言之，这台机器非常适合我们。” 小 Otmar Lang 还解释了原因：

“对于普通孔，使用水刀在成本上不合算。但是使用用常规钻头加工普通孔，而使用水刀镂空，则更高效。与简单的钻孔机相比，水刀加工的成本较高，因此仅应在附加值较高的领域使用。通过分离式加工塔，可以使用 SplitFin 实现。” 两个独立处理塔所实现的增值是对于 Glas Lang 而言是必不可少的设备 USP，也是他做出决策的决定因素。

因此，LiSEC SplitFin 具有经济和技术优势，对于 Glas Lang 而言，速度、准确性、生产量和质量尤其突出。“整个工作流程都是最重要的，另一方面可在最短时间内推出卓越的产品。 特别是在高质量玻璃领域（例如在楼梯区域）或特殊形状区域（例如埋头孔、切口或玻璃门或架空玻璃）以及在期望高品质家具和现代化设计的室内区域，只能使用此类设备生产才能在未来实现成功。”，小Otmar Lang 说。

他认为，SplitFin 的另一个优势是机器的简单直观操作性能。经过短暂的培训后，Glas Lang 员工能够使用新系统并取得了预期的结果。因此为生产安全的关键因素奠定了基础，这对于生产运行而言至关重要。

即使在软件方面，Glas Lang 也依赖 LiSEC。该公司拥有软件包 GPS.prod 和 GPS.order。前者是生产计划软件，能够安排生产流程，涵盖玻璃板仓储、层压流程、中空玻璃生产或任意工序，直到包装产品。GPS.order 是订单管理软件，使用此软件可以加速和自动化报价和订单的处理。

**关于行业趋势**

对于小 Otmar Lang 而言，玻璃行业的趋势显然是朝着自动化方向发展，这可以确保高质量的产品，尤其是大批量产品。他确定：“那些对趋势置之不理的人，最终走不远。”质量起着核心作用，并且变得越来越重要。

“我们必须使用高质量的系统来生产高质量的产品，质量要比规范规定的要高得多，否则我们将失去竞争力。整个处理过程必须是高质量的，并且可以使用 LiSEC 机器完成类似的工作。”，小 Otmar Lang 谈到开发过程时说。

特别是在奥地利，需要单独购买许多尺寸不同且数量较少的玻璃产品。这里的趋势是较高的产品质量。对于未来而言，生产设施必须具有灵活性，以实现具有不同需求的相同产量，至关重要。凭借其独立加工塔，SplitFin 还为加工玻璃产品提供了最佳基础。

**Glas Lang 和 LiSEC**

“多年来，我非常欣赏与 Otmar Lang 的坦诚交流。

还有许多有关投资 SplitFin 的对话。LiSEC 从像 Glas Lang 这样的客户中受益，该客户在玻璃加工方面拥有数十年的经验，我们与他们共同致力于进一步的开发和改进，” LiSEC 区域销售经理 Klaus Grabenschweiger说。

小 Otmar Lang 也对与 LiSEC 的合作感到满意：“我们的建议和要求很快就会被注意到，并获得满意的答案，知道哪些可以实现、哪些不可以实现，我们所处的位置。到目前为止，一切都如我们所想像的那样实现了。”他还强调了LiSEC服务的优良品质，服务始终可以迅速解决任何问题，并以快速有效的解决方案让人信服。

“我对系统非常满意，对我们来说，特别是对SplitFin来说，一切都进展顺利，机器非常高效、易于操作，比较起来真不错。如果我们再想生产新东西，我们肯定会在满足需求的情况下首先安装它！”

**图片：**

Ein Bild, das draußen, Boot, Gebäude, groß enthält.

Automatisch generierte BeschreibungEin Bild, das Gebäude, drinnen, Tisch, Raum enthält.

Automatisch generierte BeschreibungEin Bild, das drinnen, Gebäude, Kühlschrank, Küche enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Ein Bild, das Person, stehend, Mann, darstellend enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Ein Bild, das Gebäude, Mann, stehend, haltend enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Ein Bild, das drinnen, Gebäude, Decke, Gepäck enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Ein Bild, das drinnen, Person, Mann, stehend enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Ein Bild, das drinnen, Computer, weiß, sitzend enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

**关于 LiSEC**

LiSEC位于Hausmening/Amstetten，是一家业务遍及全球的跨国集团，50多年以来致力于提供平板玻璃加工领域的单一解决方案和成套解决方案。其产品范围包括机床、自动化解决方案和服务。2018 年，集团员工达到约1,300人，共有25多个分支机构，总销售额约为230百万欧元，出口额超过95%。LiSEC 开发和生产玻璃切割和分拣系统、中空玻璃和夹胶玻璃单台设备及整线方案、玻璃边部处理设备和钢化玻璃生产系统。凭借可靠的技术和智能型自动化解决方案，LiSEC在质量和技术方面为行业树立标准，并为推动其客户取得成功做出决定性贡献。

**附加信息：**  
Claudia GUSCHLBAUER

营销和公关经理

LISEC Austria GmbH  
Peter-Lisec-Str. 1 – 3353 Seitenstetten  
电话： +43 7477 405-1115  
手机： +43 660 871 58 03  
电子邮件：[claudia.guschlbauer@lisec.com](mailto:claudia.guschlbauer@lisec.com) – [www.lisec.com](http://www.lisec.com/?utm_source=Press-Release&utm_medium=Word-PDF&utm_campaign=DE)